

Unser Kunde ist eines der renommiertesten und seit Jahren erfolgreichsten pharmazeutischen Biotech-Unternehmen weltweit und hat sich bereits zigfach durch medizinische Innovationen einen großen Namen erarbeitet.

Zum Aufbau eines neuen Vertriebsteams in der Onkologie in der Region Mitteldeutschland suchen wir zum schnellstmöglichen Eintrittstermin einen

Regionalleiter (m/w/d) Brustkrebs OST

Teamaufbau / Product Launch Onkologie

Standort: Home-Office in der Region

Kennziffer: 26666

Zur Betreuung der Region

- Thüringen, Sachsen, Sachsen-Anhalt

Ihre Aufgaben

- Führung eines Teams von 6-7 erfahrenen Außendienstmitarbeiter*innen in der Region OST
- Vorbereitung des Marktes auf den Launch eines neuartigen und innovativen Wirkstoffes zur Behandlung des Triple-Negativen-Brustkrebs (TNBC)
- P&L Verantwortung für die Region sowie verantwortlich für einen nachhaltig erfolgreichen Leadership und Coachingstyle
- Verantwortlich für die Entwicklungsplanung der Mitarbeiter:innen im Team
- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Gewinnung und Aufbau von KOLs
- Starke interne Vernetzung mit Funktionen wie Business Planning und Medical Affairs
- Koordination von Marktanalyse und Sales Force Effectiveness für die eigene Region
- Steuerung der Planung und Umsetzung aller relevanten Aktivitäten in der betreuten Region
- Führungsrolle in der Repräsentation des Unternehmens und im Aufbau von zukünftigem Geschäft, auch in anderen Therapiefeldern innerhalb der Onkologie

Ihre Qualifikation

- Langjährige Erfahrung als Regionalleiter in der Pharmaindustrie in der Onkologie, idealerweise in der Onkologie, den soliden Tumoren, eventuell sogar im Bereich Brustkrebs
- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium von Vorteil
- Langjährige und erwiesenermaßen erfolgreiche Fähigkeit Mitarbeiter:innen zu coachen und zu entwickeln
- Starke Fähigkeit zu priorisieren und sich auf verändernde Rahmenbedingungen zu reagieren
- Kompetenz komplexe medizinisch-wissenschaftliche Inhalte zu verstehen und in Diskussionen mit KOLs gehen zu können
- Sehr gute Kenntnis in deutsch und englisch sind unabdingbar
- Routinierter Umgang mit dem MS-Office Paket

Geboten wird Ihnen

- Eine Umgebung in der es regelmäßig medizinische Innovationen gibt
- Eine Umgebung in der Sie gefordert und gefördert werden
- Eine Umgebung in der Sie ein sehr attraktives Gehaltspackage erwarten können und am anhaltenden Unternehmenserfolg direkt partizipieren

Seit 2003 vermittelt Optares Medical erfolgreich Fach- und Führungskräfte an Unternehmen der pharmazeutischen, biotechnologischen und medizintechnischen Industrie. Dabei profitieren Sie als Kandidat (m/w/d) durch unsere langjährige Branchenexpertise und unser weit reichendes Netzwerk zu den jeweiligen Entscheidungsträgern. Wir ermöglichen Ihnen somit den Zugang zu passgenauen Positionen inklusive echten Herausforderungen und entsprechenden Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Die professionelle, diskrete und transparente Betreuung unserer Kandidaten (m/w/d) während des gesamten Bewerbungsprozesses steht dabei für uns im Mittelpunkt.

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Luisa Willkommen

Recruitment Assistant

Tel. +49 441 21879-29

luisa.willkommen@optares.de

Optares GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung

Cloppenburgstraße 9

26135 Oldenburg

www.optares.de

Folgen Sie uns auf

