

Unser Mandant ist Teil eines internationalen Pharmakonzerns und gehört zu den führenden Generikaherstellern in Deutschland. Seit mehr als 20 Jahren steht unser Mandant für höchste Qualität von pharmazeutischen Präparaten und Produkten, die einen herausragenden und weltweiten Beitrag zur Gesundheit von Patientinnen und Patienten darstellt.

Der Schwerpunkt liegt bei verschreibungspflichtigen Arzneimitteln aus den Bereichen Neurologie/Psychiatrie, Schmerz, HIV und Onkologie. Für zahlreiche Indikationen werden ebenfalls nicht-rezeptpflichtige Arzneimittel (OTC) angeboten.

Die Unternehmensphilosophie unsers Mandanten wird von einer Vertrauenskultur geprägt und ist als solche die zentrale übergeordnete Konzeption für die Führung dieses Unternehmens und seine Langfrist-Ausrichtung am Markt zu verstehen. Aus ihr werden Kultur, Leitbild und Strategie des Unternehmens abgeleitet.

Im Auftrag unseres Mandanten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten:

Mitarbeiter (m/w/d) im Apothekenaußendienst

Standort: Home-Office in der Region
Kennziffer: 26706

Ihre Aufgaben

Region:

Postleitzahlengebiet 34 – 37
Kassel/Göttingen/Marburg/Fulda

- Sie sind kompetenter Ansprechpartner unseres Kunden, der im Generika-Markt für Qualitäts-Arzneimittel steht und mit zahlreichen neuen Produkten stetig wächst
- Sie beraten und betreuen ausgewählte Apotheken in Ihrem Gebiet und verantworten den aktiven Verkauf von attraktiven Neueinführungen und wichtigen RX- und OTC-Produkten
- Sie bauen Kundenbeziehungen weiter aus und akquirieren Neukunden
- Sie stärken die Platzierung der Top OTC-Produkte unsers Mandanten
- Sie beobachten und erfassen die Markt- und Wettbewerbsentwicklung in Ihrer Vertriebsregion und setzen dies in Ergebnisse um
- Sie nutzen das einzigartige Service-Angebot unseres Mandanten zur Intensivierung der Kundenbeziehung und für den Erfolg Ihrer Kunden

Ihre Qualifikation

- Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und können bereits Vertriebserfolge im Apothekenaußendienst mit Generika oder/und OTC nachweisen
- Sie leben Vertrieb und Verkauf auf hohem Niveau
- Sie haben die Fähigkeit zum Aufbau stabiler Kundenbeziehungen
- Sie beherrschen sowohl Kommunikation als auch Abschlussorientierung in Vertragsverhandlungen
- Sie beschäftigen sich auch gerne mit dem Potential Ihrer Kunden
- Sie sind ein Sales-Performer
- Sie haben einen ausgeprägten Willen zum Erfolg
- Sie setzen sich selbst ambitionierte Ziele und erreichen diese

Geboten wird Ihnen

- Respekt und Teamgeist auf allen Ebenen
- Eine anspruchsvolle, abwechslungsreiche und hochinnovative Tätigkeit mit einem hohen Maß an eigenen Gestaltungsspielraum
- Ein modernes, auf Flexibilität ausgerichtetes, mitarbeiterorientiertes Arbeitsumfeld
- Eine sehr gute Möglichkeit, sich im Unternehmen karrierebezogen weiterzuentwickeln
- Die Mitarbeit in einem diversen, international geprägten, hochprofessionellen Team
- Ein der anspruchsvollen Aufgabe entsprechendes, attraktives Gehaltspaket

Seit 2003 vermittelt Optares Medical erfolgreich Fach- und Führungskräfte an Unternehmen der pharmazeutischen, biotechnologischen und medizintechnischen Industrie. Dabei profitieren Sie als Kandidat (m/w/d) durch unsere langjährige Branchenexpertise und unser weit reichendes Netzwerk zu den jeweiligen Entscheidungsträgern. Wir ermöglichen Ihnen somit den Zugang zu passgenauen Positionen inklusive echten Herausforderungen und entsprechenden Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Die professionelle, diskrete und transparente Betreuung unserer Kandidaten (m/w/d) während des gesamten Bewerbungsprozesses steht dabei für uns im Mittelpunkt.

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Luisa Willkommen
Recruitment Assistant
Tel. +49 441 21879-29
luisa.willkommen@optares.de

Optares GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung
Cloppenburg Straße 9
26135 Oldenburg

www.optares.de

Folgen Sie uns auf

