

Unseren Kunden zeichnet sich durch 60 Jahre pharmazeutische Fach- und Forschungskompetenz aus. Mehr als 30% des Jahresumsatzes werden in die Forschung und Entwicklung investiert. Zu den Schwerpunkten gehören die Bereiche Onkologie, Zentrales Nervensystem, Herzkreislaufsystem, Gynäkologie/Urologie und Dermokosmetik. Neben Nr. 1 Blockbuster-Produkten hebt sich unser Kunde durch die gelebte Vereinbarkeit von Beruf und Familie hervor.

Bewerben Sie sich noch heute (oder auch morgen) als

Manager Patient Engagement (m/w/d)

Standort: Freiburg i. Breisgau
Kennziffer: 26502

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Implementierung von Patient Centricity Maßnahmen in der DACH Region
- Zentrierung auf den/ die Patienten/-in als Mittelpunkt und integralen Bestandteil von Entscheidungsprozessen, z.B. im Rahmen von Patientenberatungsprogrammen im Zuge der Arzneimittelentwicklung oder im Rahmen von Programmen zur Patientenvertretung
- Leitung von Projekten im Zuge von Initiativen zur Unterstützung von Patienten in den Indikationsbereichen
- Kontaktpflege zu Patientenorganisationen in den Indikationsbereichen und Umsetzung von Projekten zusammen mit diesen Organisation im Einklang mit den anwendbaren Gesetzen, Regularien und Kodizes
- Einbringung und Umsetzung der Patient Centricity Perspektive im Rahmen interner Teams (Medical, Marketing, Market Access, Sales, Regulatory Affairs)
- Integration von Patienten-zentrierten Endpunkten in klinische Projekte
- Pflege Patienten-zentrierter Kontakte im Rahmen von Aufgaben im Gesundheitssystem (Health Care Professionals/Organizations; HTA-Behörden; Kostenträgern; Aufsichtsbehörden)

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium, eine Promotion ist von Vorteil
- Mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im Bereich Patient Centricity, idealerweise im Bereich der Onkologie
- ABER es wird auch Quereinsteigern eine Chance gegeben, die entsprechend auf diese Aufgabe vorbereitet werden
- Sehr gute Kenntnisse zu geltenden Vorschriften in der Zusammenarbeit mit Patienten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse sind von Vorteil
- Einfühlungsvermögen Erfahrungen im Projektmanagement
- Eigenständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit den MS Office Anwendungen

Seit 2003 vermittelt Optares Medical erfolgreich Fach- und Führungskräfte an Unternehmen der pharmazeutischen, biotechnologischen und medizintechnischen Industrie. Dabei profitieren Sie als Kandidat (m/w/d) durch unsere langjährige Branchenexpertise und unser weit reichendes Netzwerk zu den jeweiligen Entscheidungsträgern. Wir ermöglichen Ihnen somit den Zugang zu passgenauen Positionen inklusive echten Herausforderungen und entsprechenden Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Die professionelle, diskrete und transparente Betreuung unserer Kandidaten (m/w/d) während des gesamten Bewerbungsprozesses steht dabei für uns im Mittelpunkt.

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Rosalin Temin
Recruitment Assistant
Tel. +49 441 21879-20
rosalin.temin@optares.de

Optares GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung
Cloppenburg Straße 9
26135 Oldenburg

www.optares.de

Folgen Sie uns auf

