

Unser Mandant ist eines der global führenden forschenden Pharmaunternehmen. In der Erforschung und der Vermarktung von medizinischen Innovationen ist unser Kunden auf die Onkologie und die Neurologie spezialisiert.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir mehrere engagierte und motivierte

Key Account Manager (m/w/d) Onkologie

Standort: Home-Office in der Region
Kennziffer: 26848

Zur Betreuung der Regionen

- Erlangen / Nürnberg / Dresden
- München / Rosenheim / Passau
- Karlsruhe / Saarbrücken / Heidelberg

Ihre Aufgaben

- Fachlich kompetente Betreuung von Hochpotenzialkunden und Meinungsbildnern
- Bewertung, Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Entscheidern und Influencern zur Erreichung Ihrer Umsatz- und Marktanteilsziele
- Potenzielle Neukunden identifizieren und gewinnen
- Eigenständig anspruchsvolle Fortbildungsveranstaltungen initiieren und erfolgreich realisieren
- Selbstständige Planung, Organisation und Durchführung von Bildungsveranstaltungen für relevante medizinische Fachkräfte
- Bildung und Pflege von Netzwerken zwischen Meinungsbildnern, Klinikärzten, niedergelassenen Fachärzten und Patientenorganisationen

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes fachrelevantes Studium im Bereich der Naturwissenschaften und/ oder eine nachweislich erfolgreiche Karriere im Pharma-Außendienst nach § 75 AMG
- Idealerweise mehrjährige Erfahrung im Klinik- und/oder Facharzt- Außendienst von pharmazeutischen RX Produkten
- Onkologie-Kenntnisse zwingend erforderlich
- Außerordentliches Engagement, Erfolgswille sowie hohe Kundenorientierung gepaart mit fachlicher Beratungskompetenz und Argumentationsstärke
- Gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Reise- sowie Übernachtungsbereitschaft

Seit 2003 vermittelt Optares Medical erfolgreich Fach- und Führungskräfte an Unternehmen der pharmazeutischen, biotechnologischen und medizintechnischen Industrie. Dabei profitieren Sie als Kandidat (m/w/d) durch unsere langjährige Branchenexpertise und unser weit reichendes Netzwerk zu den jeweiligen Entscheidungsträgern. Wir ermöglichen Ihnen somit den Zugang zu passgenauen Positionen inklusive echten Herausforderungen und entsprechenden Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Die professionelle, diskrete und transparente Betreuung unserer Kandidaten (m/w/d) während des gesamten Bewerbungsprozesses steht dabei für uns im Mittelpunkt.

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Luisa Willkommen
Recruitment Assistant
Tel. +49 441 21879-29
luisa.willkommen@optares.de

Optares GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung
Cloppenburg Straße 9
26135 Oldenburg

www.optares.de

Folgen Sie uns auf

