

Unser Mandant ist ein global operierendes Medizintechnikunternehmen, dass sich aus der Entwicklung spezieller und innovativer Methoden und Produkte für die Neuroradiologie gegründet hat.

Zur Erweiterung des Teams suchen wir in der Region Ost zum schnellstmöglichen Eintrittstermin einen

Key Account Manager (m/w/d) Neuroradiologie - Medizintechnik

Standort: Home Office in der Region
Kennziffer: 26659

Zur Betreuung der Region:

- Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen, Brandenburg

Ihre Aufgaben

- Besuch von Chef- und Oberärzten in Kliniken und Universitätskliniken
- Neukundenakquise
- Verhandlungen mit Klinik-Einkaufsgemeinschaften und -Einkaufsverbünden
- Training zu den Produkten im OP (Interventionelle- sowie Neuro-Radiologie)
- Durchführung von Präsentationen, auch vor größeren Gruppen in Kliniken
- Selbstständiges Arbeiten
- Enge Zusammenarbeit im Team
- Eigenständige Aufbereitung von wissenschaftlichem Hintergrundwissen und Produktanwendungen (Stroke und Aneurysma)
- Organisation und Durchführung von Kongressen und Workshops sowie aktive Teilnahme an Messen

Ihre Qualifikation

- Erfahrung im medizinischen Vertrieb
- OP-Erfahrung, erlangt durch eine Ausbildung in der Klinik oder als Medizinprodukteberater
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten sowie Verhandlungsstärke
- Gute Englischkenntnisse sind zur internen Kommunikation zwingend erforderlich
- Bereitschaft zu geschäftlichen Reisen und für Übernachtungen in der betreuten Region
- Hohes Maß an Eigenmotivation und Pioniergeist
- Sehr sicherer Umgang mit dem MS Office Paket (Excel, Word, PowerPoint)

Diese Persönlichkeit passt ins Team:

- Sie lieben es mit einer Start-Up-Mentalität zu arbeiten, in der Sie ein wichtiger Teil des großen und ganzen sind und dementsprechend Verantwortung tragen
- Sie gehen neue Themen mit Leidenschaft und großem Engagement an

Seit 2003 vermittelt Optares Medical erfolgreich Fach- und Führungskräfte an Unternehmen der pharmazeutischen, biotechnologischen und medizintechnischen Industrie. Dabei profitieren Sie als Kandidat (m/w/d) durch unsere langjährige Branchenexpertise und unser weit reichendes Netzwerk zu den jeweiligen Entscheidungsträgern. Wir ermöglichen Ihnen somit den Zugang zu passgenauen Positionen inklusive echten Herausforderungen und entsprechenden Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Die professionelle, diskrete und transparente Betreuung unserer Kandidaten (m/w/d) während des gesamten Bewerbungsprozesses steht dabei für uns im Mittelpunkt.

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Luisa Willkommen
Recruitment Assistant
Tel. +49 441 21879-29
luisa.willkommen@optares.de

Optares GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung
Cloppenburgstraße 9
26135 Oldenburg

www.optares.de

Folgen Sie uns auf

