

Unser Mandant ist ein inhabergeführtes, expandierendes Unternehmen aus dem Consumer-Electronics-Bereich. Seit über 20 Jahren am Markt aktiv, erwirtschaftet man einen mittleren, zweistelligen Millionenumsatz. Zum weiteren Ausbau der bestehenden Geschäftsfelder mit dem Fokus auf E-Commerce suchen wir im Rahmen eines exklusiven Suchmandats einen versierten

Geschäftsführer (m/w/d)

Standort: Düsseldorf
Kennziffer: 26814

Ihre Aufgaben

Als "Geschäftsführer (m/w/d)" sind Sie für die Steuerung des operativen und strategischen Geschäfts verantwortlich. Sie führen das Team aus 60 Mitarbeitern (5 Direct Reports) und bringen Ihre Expertise aus dem E-Commerce-Umfeld optimierend in die Geschäftsstruktur mit ein.

Zu Ihren Aufgaben gehören des weiteren die:

- Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Weiterentwicklung der E-Commerce (Direkt-) Vertriebsaktivitäten und der Produktpalette
- Fortsetzung des nachhaltigen und profitablen Wachstums durch Optimierung der Prozesse
- Fachliche und disziplinarische Führung der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- Steuerung und Controlling der innerbetrieblichen Prozesse
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit mit dem Inhaber
- Planung der FBA/E-Commerce-Unternehmensstrategie in der gesamten Wertschöpfungskette
- Zusammenarbeit mit (internationalen) Handelskonzernen aus mehr als 15 Europäischen Ländern
- Aufbau/Integration einer operativen Infrastruktur (Systeme, Prozesse, Technologie, Reportings, KPI's)

Ihre Qualifikation

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftlich/technisches Studium oder anderweitig erworbene, gleichwertige Qualifikation
- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung in abteilungsübergreifender Funktion im E-Commerce Bereich
- Führungspersönlichkeit mit strategischem Weitblick und ausgeprägter unternehmerischer Denk- & Handelsweise
- Erfahrung im Bereich FBA/ Private-Label/Vendor zwingend erforderlich, idealerweise ergänzt durch Kenntnisse aus dem stationären Handel
- Umfangreiche Erfahrung in der Umsetzung von Plattformübergreifenden Vertriebskonzepten (z.Z. auf >20 Plattformen europaweit)
- Pflege und Ausbau der bestehenden, langjährigen Beziehungen zu den Lieferanten
- Hands-On-Mentalität und ganzheitlicher, abteilungsübergreifender Handlungsansatz
- Fließende Deutsch & Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Überdurchschnittliche Belastbarkeit und Engagement

Geboten wird Ihnen

- ein der Aufgabe angemessenes attraktives Gehaltspaket inklusive Stellung eines Firmenwagens
- eine anspruchsvolle Führungsposition mit einem hohen Maß an eigenem Gestaltungsspielraum und kurzen Entscheidungswegen
- die Möglichkeit, zum weiteren nachhaltigen Unternehmenserfolg beizutragen und eigene Ideen zu realisieren
- eine wertschätzende und mitarbeiterorientierte Unternehmensphilosophie

Die im Jahr 2003 gegründete OPTARES GmbH & Co. KG steht für Spezialisierung in der Personalberatung: Als erfolgreicher Partner der Automobilzulieferindustrie unterstützen wir namhafte Unternehmen bei der passgenauen und zeitnahen Besetzung von Positionen für Fach- und Führungskräfte.

Unseren Kandidaten (m/w/d) garantieren wir eine professionelle, diskrete und transparente Betreuung während des gesamten Bewerbungsprozesses. Sie profitieren von unserem weitreichenden Kundennetzwerk, welches vom innovativen Mittelständler bis zum international führenden Konzern reicht.

Ihr Ansprechpartner

Herr Jörg Ganghof
Geschäftsführer
Tel. +49 441 21879-32
joerg.ganghof@optares.de

Optares GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung
Cloppenburg Straße 9
26135 Oldenburg

www.optares.de

Folgen Sie uns auf

