

Unser Auftraggeber ist ein international aufgestellter Tier-2 Automobilzulieferer.

Zur Vermittlung in eine unbefristete Festanstellung suchen wir eine dynamische Vertriebspersönlichkeit als

Key Account Manager (m/w/d)

Standort: Baden-Württemberg / Großraum Heilbronn

Kennziffer: 26499

Ihre Aufgaben

Berichtend an die Vertriebsleitung sind Sie für die vertriebsseitige Betreuung der Tier-1-Kunden auf internationaler Ebene verantwortlich. Als Schnittstelle zum Kunden begleiten Sie laufende Kundenprojekte und akquirieren Neuaufträge.

- Betreuung, Pflege und Ausbau der bestehenden Kundenkontakte
- Akquisition, Begleitung und Steuerung von Kundenprojekten von der Idee bis zur Produktfreigabe in Absprache mit der Entwicklungsabteilung
- Laufende Marktbeobachtung zur frühzeitigen Erkennung von Projekt- und Produktpotenziale inkl. Einleitung entsprechender Vertriebsaktivitäten
- Eigenverantwortliche Entwicklung und Durchführung der Kundenstrategie abgeleitet aus den Vertriebs- und Unternehmenszielen
- Mitwirkung bei der mittel- und langfristigen Umsatzplanung
- Optimierung der internen Vertriebsprozesse

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium bzw. eine vergleichbare Qualifikation
- Einschlägige Sales-Expertise innerhalb der Automobilzulieferindustrie bei einem Tier-1 oder Tier-2 Supplier
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft und Flexibilität
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, eine starke Zielorientierung und ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten runden Ihr Profil ab

Geboten wird Ihnen

- eine unbefristete Festanstellung in einem dynamischen Arbeitsumfeld bei einem international agierenden Automobilzulieferer
- die Mitarbeit in einem motivierten Team und die Möglichkeit, große Vertriebserfolge zu erzielen
- ein der verantwortungsvollen Funktion entsprechendes Vergütungspaket inkl. Bonuszahlungen und Dienstfahrzeug

Optares Corporate Functions vermittelt fokussiert kaufmännische Fach- und Führungskräfte im Rahmen der Direktvermittlung an Unternehmen unterschiedlichster Branchen. Dabei profitieren Sie als Kandidat (m/w/d) durch unsere langjährige Expertise und unser weitreichendes Netzwerk zu den jeweiligen Entscheidungsträgern.

Wir ermöglichen Ihnen somit den Zugang zu passgenauen Positionen inklusive echten Herausforderungen und entsprechenden Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Die professionelle, diskrete und transparente Betreuung unserer Kandidaten (m/w/d) während des gesamten Bewerbungsprozesses steht dabei für uns im Mittelpunkt.

Ihr Ansprechpartner

Herr Janek Meyer
Geschäftsführer
Tel. +49 441 21879-50
janek.meyer@optares.de

Optares GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung
Cloppenburg Straße 9
26135 Oldenburg

www.optares.de

Folgen Sie uns auf

